



CAMPBELL & PARTNERS
EUROPEAN RECRUITMENT CONSULTANTS

Ref: JS/1347

KEY ACCOUNT MANAGER AUTOMOTIVE

Client:

Vertreibt hochwertige Systemlösungen für die Automobilindustrie. Mit einem sehr breiten Produktportfolio beliefert er einen weltweit agierenden Kundenkreis. Für das weitere Wachstum und die Betreuung bedeutender Automobilhersteller suchen wir nun den Key Account Manager.

Location: South Germany

Responsibilities: Sie

- Bauen die bereits bestehenden Kundenbeziehungen und das Netzwerk zu den Autoherstellern und deren Zulieferindustrie weiter aus
- Beraten die Kunden bei deren spezifischen Anwendungen und stellen überzeugend die Vorteile Ihrer Produkte und Lösungen vor
- Beobachten und analysieren intensiv die Entwicklungen am Markt und finden neue Möglichkeiten für Ihre Lösungen bei den Zielkunden
- Berichten direkt an den Sales Manager Deutschland

Requirements: Sie

- Verfügen über eine technische Ausbildung oder haben neben Ihrer kaufmännischen Ausbildung eine starke Affinität zu technisch erklärungsbedürftigen Produkten
- Können bereits in Ihrer bisherigen Vertriebserfahrung auf mehrere Jahre nachweisbarer Erfolge zurückblicken
- Arbeiten selbständig und zielorientiert, verfügen über ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten und überzeugen Gesprächspartner unterschiedlicher Entscheidungsebenen
- Verfügen über sehr gute englische Sprachkenntnisse und sind zwischen 30 und 40 Jahre alt

Please e-mail your application to: first@campbell.de