



CAMPBELL & PARTNERS
EUROPEAN RECRUITMENT CONSULTANTS

Ref: AW/1290

FIELD SALES ENGINEER

Client:

Gehört als Tochtergesellschaft eines US-Konzerns zu den weltweit führenden Unternehmen im Bereich High-Tech und steht als Synonym für Innovation und Qualität. Für das European Headquarter suchen wir nun eine/n engagierte/n Kollegin/en.

Location: Berlin

Responsibilities:

- Selbständiges und eigenverantwortliches Betreuen Ihres Verkaufsgebietes
- Erarbeiten von optimalen Kunden-Lösungen
- Sie führen Gerätedemonstrationen durch und unterstützen Probestellungen
- Erstellung von überzeugenden Angeboten
- Verhandlung von Kaufverträgen und Rahmenabkommen
- Sie nehmen an Messen, Workshops und Vertriebsmeetings teil

Requirements:

- Sie bieten als Basis fundiertes technisches Wissen bzw. technische Berufserfahrung, das sich ergänzt durch Ihre Vertriebspersönlichkeit, -mentalität, -erfahrung , -erfolge
- Sie haben eine fundierte technische Ausbildung sowie angewandtes technisches Praxis-Know-How und erste erfolgreiche Vertriebserfahrung
- Idealerweise sammeln Sie bereits Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter bzw. Technologien
- Sie sind belastbar, flexibel und überdurchschnittlich einsatzbereit, überzeugen durch zielorientiertes und konzentriertes Arbeiten
- Sie verfügen über gute MS-Office-Kenntnisse
- Sprachen: Deutsch und Englisch

Please e-mail your application to: first@campbell.de